

TEC 収益向上専門店セミナー

「ファッション商品を売り切るしくみ」

拝啓 貴社益々ご清栄のこととお喜び申し上げます。

また、平素は格別のご高配を賜り厚くお礼申し上げます。

さて、このたび弊社では「ファッション商品を売り切るしくみ」というテーマにてセミナーを企画・開催させていただきます。

ファッション商品は、寿命が短く鮮度重視の商品であり、その上、カラー・サイズも含めると非常に多品種になる為、商品管理に関するお悩みをよくお聞き致します。また、ストアの成長段階において、在庫のコントロールが難しくなり、機会損失と在庫過多になるという問題も出てくる模様です。

今回ダイヤモンドワークスの齊藤先生をお招きし、その問題解決の方法を体系的にストーリー仕立てでわかりやすくご説明いただきます。

このセミナーは必ずやおお客様の収益アップのためのヒントになると確信致しております。

ご多忙の事とは存じますが、何卒ご参加賜りますよう、宜しくお願い申し上げます。

敬 具

東芝テック株式会社 九州支社
支社長 松木 幹一郎

開催日時

7月22日(木) (受付 13:30~)14:00~15:30

開催場所

西鉄イン福岡 2階 Bホール
福岡市中央区天神1-16-1 TEL 092(716)8024

セミナーテーマ

「ファッション商品を売り切るしくみ」

講師：有限会社 デイモンドワークス 代表 齊藤 孝浩

申込方法

別紙申込書に必要事項をご記入の上、当社営業担当にお渡しいただくか
FAXにてお申し込み下さい。

*定員60名になり次第締切らせていただきますのでお早めのお申し込みをお願い申し上げます。

受講料

無料

お問合せ先

TEC 東芝テック株式会社
九州支社 営業推進部(岡崎)、流通営業部(植原)
TEL 092(482)6611 FAX 092(451)0835

(講師プロフィール)



有限会社ダイヤモンドワークス
代表 齊藤 孝浩

1965年東京生まれ。

総合商社アパレル部門勤務、ヨーロッパブランドの日本法人、アパレルチェーン営業担当役員などを経て、2004年独立し、ファッションストアの多店舗化とSPA(製造小売)化のための人材育成支援を行うダイヤモンドワークスを設立。

国内外のファッションSPA事例に明るく、企業コンサルティング、執筆活動などを行う。

週刊エコノミスト、月刊 販売革新、織研新聞など執筆多数。

業界ブログ「ファッション流通ブログde業界関心事」主宰

(Yahoo!Googleで「ファッション流通」と検索するとトップに出ます)

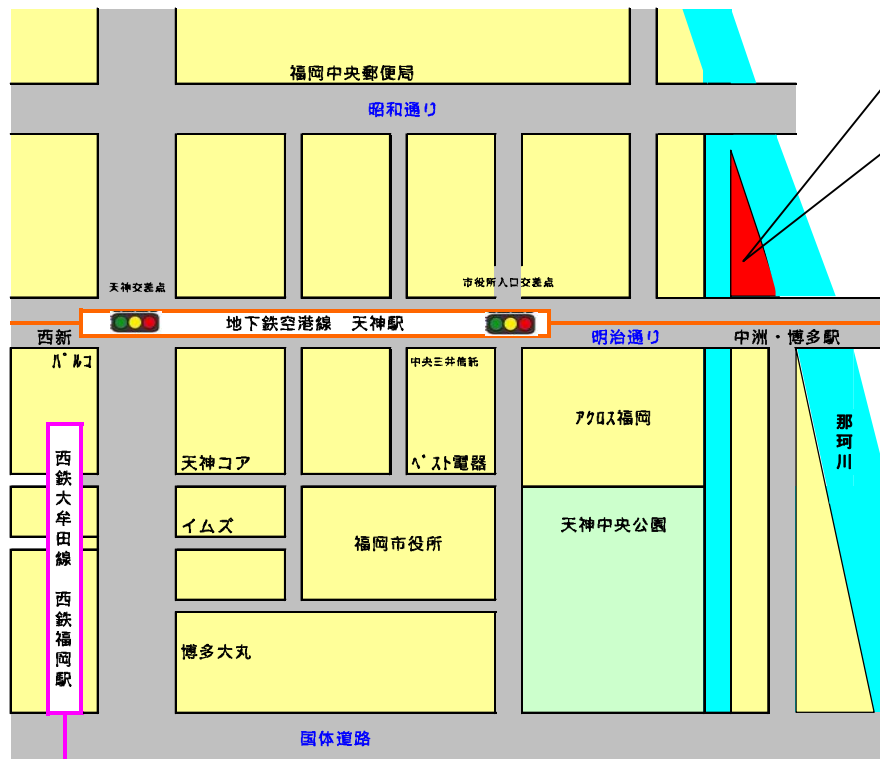


セミナー会場のご案内

■西鉄イン福岡 2階 Bホール ～アクロス福岡前～

福岡市中央区天神1-16-1

TEL 092(716)8024



- 地下鉄空港線
天神駅『東口12番出口』より徒歩約3分
- 西鉄100円バス乗車
『市役所北口』より徒歩約1分
- 地下鉄空港線・箱崎線
中洲川端駅『中洲口2番出口』より徒歩約3分

TEC 東芝テック株式会社

九州支社 営業推進部 岡崎 行

FAX 092(451)0835

「収益向上専門店セミナー」参加申込書

* 下記申込書にご記入の上、FAXにてお申込下さい。

貴社名		電話番号	
ご住所		FAX番号	
ご参加者氏名	(ご所属・役職名)		
	(ご所属・役職名)		
	(ご所属・役職名)		
	(ご所属・役職名)		

ご記入いただきましたお客様の個人情報はお客様へのサービスや商品紹介のみに活用し、それ以外の目的で使用することはありません。

《お問合せ先》 **TEC 東芝テック株式会社**

九州支社 営業推進部(岡崎)、流通営業部(植原)

TEL 092(482)6611 FAX 092(451)0835