

# - TEC -

## ファッションストア勝ち残り戦略セミナー ～ファッション商品の店頭在庫コントロール～

【日時】:平成20年2月8日(金)14:00～17:15  
【会場】:キャッスルプラザ 4階 菊の間  
・名古屋市中村区名駅4丁目3番25号 / tel 052-582-2121  
【定員】:限定40名(定員になり次第、締め切りとさせていただきます。)1社3名まで  
【会費】:無料  
【主催】:東芝テック株式会社

### ステージ1

テーマ: ファッション小売業の店頭在庫コントロール

＜講師＞有限会社 ディモンドワークス 代表 齊藤 孝浩 氏



SPA(製造小売業)化が進み、外資系大手小売業の日本進出が相次ぎ、ますます競合が激しくなるファッション業界において、ストアブランドが、顧客の支持を得て、勝ち残り、繁栄してゆく為には、商品企画力だけでなく、「店頭在庫コントロール」が優劣を決する時代となりました。52週MD、週間ベースの店頭鮮度管理手法である、「店頭在庫コントロール」の実践に関して、講師自身がファッション専門店チェーン勤務時代、自ら在庫コントロール部を立上げ、業務を構築し、人材育成を行って後任に引継ぎを行った、約3年間の体験を判り易くケーススタディとしてまとめました。これから多店舗出店を目指すリテール企業の皆様、直営店で今ひとつ収益が向上しないアパレルSPA企業の皆様、成長中にマーチャндаイジングの組織変革、情報システム導入、人材育成をお考えの企業の皆様に在庫コントロールの基本的な実践例を、明日から活用できる実務にまで落としてご紹介いたします。

主な内容 ・なぜ在庫コントロールが必要か？  
・運用上の定義・基準とは？  
・シーズン・週間単位での具体的実践方法  
・自社在庫コントロール状況のセルフチェック方法

#### 【講師プロフィール】

有限会社ディモンドワークス代表 齊藤孝浩;1965年 東京生まれ大学卒業後、総合商社のアパレル部門でアパレル製品の海外生産営業を担当後、ヨーロッパブランドのジャパン社立上げ、カジュアルウェア専門店チェーンでの商品・営業担当役員を経て、04年プロウーカーとして独立。

商品開発～卸～小売と川上から川下まで、ファッション流通ビジネスでの垂直的な経験を活かして、現在、東証一部上場企業から株式公開を目指す急成長企業などをクライアントに、店頭在庫コントロール、新規事業立上げ、CEO補佐(経営参謀)、次世代幹部育成勉強会のファシリテーターなど、事業育成、人材育成業務を受託して行う。ファッション人材育成機構(IF1)プロフェッショナルコース講師。業界紙への執筆多数。人気ブログ「ファッション流通ブログde業界関心事」を運営中。

### ステージ2

システム紹介:「店舗情報システム現場主義の紹介」

＜講師＞株式会社松山電子計算センター 中矢 達也 氏

#### ＜システム紹介概要＞

- |                    |                     |
|--------------------|---------------------|
| 1. システム化の課題とキーワード  | 5. 情報システムの体系        |
| 2. 商品回転率を考える       | 6. 情報分析の手法と指標の計算    |
| 3. 商品消化率と損益計算の関連   | 7. 現場主義のご紹介と導入事例    |
| 4. 損益シミュレーションと予算管理 | 8. 現場主義Ⅱのデモンストレーション |

事務局:東芝テック株式会社 中部支社  
営業推進部 佐藤 伸一  
tel:052-889-5210

# - TEC -

## ファッションストア勝ち残り戦略セミナー ＜セミナーお申込み用紙＞

【開催日】：平成20年2月8日(金)

【会場】：キャッスルプラザ(名古屋駅前桜通り)4階菊の間 下記地図を参照願います。

【受講料】：無料(定員40名になり次第締め切りといたします。)

【申込み方法】：本申込み書で申込み願います。

■会場への交通案内 地図 名古屋市中村区名駅4丁目3番25号 Tel 052-582-2121



【スケジュール】：

- 13:30～14:00 受付
- 14:00～14:05 司会者案内
- 14:05～15:05 ステージ1「前半講演」
- 15:05～15:15 休憩
- 15:15～15:45 ステージ1「後半講演」
- 15:45～16:15 質疑応答
- 16:15～17:15 ステージ2「システム紹介」

申込み書にご記入戴きました個人情報(社名・住所・電話番号等)は弊社が行うサービス・製品案内・セミナー案内等に利用させていただきます場合がございますがご了承願います。

お申込みFAX番号:052-889-5290 東芝テック 事務局行き

----- <申込みご記入欄> -----

貴社名			
ご住所	〒		
所属			
役職			
フリガナ			
ご芳名			

1企業、3名様まで申し込み可能

お問合せ先

事務局 東芝テック株式会社 中部支社

営業推進部 佐藤 伸一

Tel :052-889-5210 / FAX:052-889-5290