

受講無料!

大好評のため
関西でも開催!!

『専門店“勝ち組”セミナー』 ～勝ち組企業のMD戦略とは!?!～



- 会場： 株式会社富士通ビジネスシステム 関西営業本部 セミナールーム
- 定員： 限定30名（人気セミナーのため定員となり次第、締め切りとさせていただきます。）
- 日時： 8月10日（金）14：00～17：00（受付開始 13：30～）
- 主催： 株式会社富士通ビジネスシステム

基調講演 「SPA時代のファッションリテラーの在庫コントロール」

〈講師〉 有限会社ダイヤモンドワークス

齊藤 孝浩 氏

今後、ますますSPA化が進むファッション業界で勝ち残るためには、商品企画力の強化と同時に店頭の在庫コントロールの精度が問われることとなります。

本講演では、52週MDを前提とした週次店頭鮮度管理手法である在庫コントロールについて、講師自身が、あるファッション専門店チェーンで実際に在庫コントロール部の立ち上げに携わり、業務構築、人材育成を行った3年間の体験談をケーススタディとしてまとめました。

これから多店舗化を図るリテール企業の皆様、直営店の収益向上でお悩みのアパレルSPA企業の皆様、さらなる飛躍のためのマーチャンダイジング組織や業務改革をお考えのすべての企業の皆様にとって、本講演における顧客ロイヤリティの確立と企業収益アップの両立を目指す在庫コントロールの実践例がご参考になって頂ければ幸いと存じます。

- 主な内容
- 在庫コントロールの本質
- 在庫コントロールを行う上での定義
- 在庫コントロールのシーズン業務・週間業務

【講師プロフィール】

有限会社ダイヤモンドワークス代表 齊藤孝浩 1965年 東京生まれ

大学卒業後、総合商社のアパレル部門からキャリアをスタート。アパレル製品の海外企画生産営業を担当後、ヨーロッパブランドのジャパン社立ち上げ、カジュアル専門店チェーンでの商品・営業担当役員を経て、04年プロワーカーとして独立。

商品開発～卸～小売とファッション流通でのパーティカル（垂直的）な経験を活かして、現在、東証一部上場企業から株式公開（IPO）を目指す成長企業などをクライアントに、新規事業立ち上げ、CEO補佐（経営参謀）、次世代幹部養成研修会のファシリテーターなどの事業育成業務を受託して行う。

ファッション人材育成機構（IFI）プロファッションコース講師。

人気ブログ「ファッション流通ブログde業界関心事」を運営中。

http://dwks.cocolog-nifty.com/fashion_column/



第二部 「店舗情報システム“現場主義”のご紹介」

WebAS[®]ファッション

〈講師〉 株式会社松山電子計算センター

久保 明史 氏

全国200社以上の導入実績を誇り、実際に勝ち組企業が基調講演の内容を加味しながら活用している販売管理・店頭情報管理システム『現場主義』についてデモンストレーションを交えながらご紹介致します。

第三部 「根本課題の解決に向けて～FJB コンサル提案スタンスのご紹介」

株式会社富士通ビジネスシステム

小池 一嘉

課題をITで直接的に解決しようとする従来のシステム導入は、一時的に課題を解決できても時間の経過と共に課題が再び生じてしまいます。そこで、課題の原因を追究することで解決の方向性を導くユニークな提案手法と、活動基準原価計算(ABC)による業務プロセスの変革(ABM)により情報投資効果を定量化し、情報化を進めるコンサル型提案手法をご紹介します。

専門店“勝ち組”セミナー
 <<セミナーお申し込み用紙>>



お申込みFAX番号
0120-283-422

セミナー事務局 行き

※ご希望(□)に「レ」をおつけください。

参加 資料送付を希望 詳細説明希望

フリガナ		開催スケジュール
ご芳名	他 名	■開催日:平成19年8月10日(金)
貴社名		■スケジュール:
ご所属		13:30~14:00 受付
役職		14:00~14:05 ご挨拶 (5分)
ご住所	〒	14:05~15:35 基調講演 (90分)
	TEL: () FAX: ()	15:35~15:45 休憩 (10分)
E-mail	@	15:45~16:45 第二部 (60分)
		16:45~17:00 第三部 (15分)
		■会場:(株)富士通ビジネスシステム ※下記地図をご確認下さい。
		■受講料:無料 ※定員になり次第締め切りとさせていただきます。
		■申込方法:本申込書でお申し込み下さい。

会場のご案内



(株)富士通ビジネスシステム
 関西営業本部(大阪)

梅田ダイビル13階
 (〒530-8250 大阪市北区梅田3-3-10)

お問い合わせ

株式会社富士通ビジネスシステム
 関西営業本部 営業支援部
 セミナー担当

TEL: 06-6343-2628

申込書にご記入いただいた情報は、弊社(子会社を含む)が行う、サービス・新製品・セミナーのご案内等に利用させていただく場合がございます。また、ご案内に際し必要な情報を協力会社に預託することがございます。回答された内容についての、ご照会、修正等につきましては上記までご連絡下さい。



【担当営業】